

DZIAŁ XVII FINANSE PRZEDSIĘBIORSTW

Uwagi ogólne

1. Wyniki finansowe przedsiębiorstw prezentuje się w dostosowaniu do ustawy z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (tekst jednolity Dz. U. 2019, poz. 351).

Dane w zakresie gospodarki finansowej przedsiębiorstw obejmują podmioty gospodarcze prowadzące księgi rachunkowe, w których liczba pracujących przekracza 9 osób.

Dane nie obejmują podmiotów prowadzących działalność bankową, maklerską, ubezpieczeniową oraz towarzystw inwestycyjnych i emerytalnych, narodowych funduszy inwestycyjnych, szkół wyższych, a także samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej, instytucji kultury posiadających osobowość prawną i gospodarstw indywidualnych w rolnictwie.

2. Przychody z całokształtu działalności (kwoty otrzymane i należne) obejmują:

- 1) przychody netto ze sprzedaży produktów (wyrobów i usług) łącznie z dotacjami do produktów;
- 2) przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów łącznie z kwotami należnymi z tytułu sprzedaży opakowań wielokrotnego użytku;
- 3) pozostałe przychody operacyjne, (związane pośrednio z podstawową działalnością podmiotu), do których zalicza się: zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych (środków trwałych, środków trwałych w budowie, wartości niematerialnych i prawnych, inwestycji w nieruchomości i prawa), otrzymane nieodpłatnie, w tym w drodze darowizny aktywa (środki pieniężne), odszkodowania, rozwiązania rezerwy, korekty odpisów aktualizujących wartość aktywów niefinansowych, przychody z działalności socjalnej, przychody z wynajmu lub dzierżawy środków trwałych albo inwestycji w nieruchomości i prawa, przychody związane ze zdarzeniami losowymi od 2016 r.;
- 4) przychody finansowe, tj. przychody z tytułu dokonanych przez podmiot operacji finansowych: kwoty należne z tytułu dywidend i udziałów w zysku, odsetki od udzielanych pożyczek, odsetki od lokat terminowych, odsetki za zwłó-

CHAPTER XVII FINANCES OF ENTERPRISES

General notes

1. Financial results of enterprises are adjusted to the Accounting Act dated 29th September 1994 (uniform text Journal of Laws 2019 item 351).

Data regarding the financial management of enterprises include economic entities keeping accounting ledgers employing more than 9 persons.

Data do not include banks, brokerage houses, insurance companies, investment and pension societies, national investment funds, higher education institutions, independent public health care facilities, cultural institutions with legal personality and private farms in the agriculture.

2. Revenues from total activity (sums received and due) include:

- 1) net revenues from sale of products (goods and services); including subsidies on products;
- 2) net sales revenues of goods and materials including sums due from the sale of re-use packages;
- 3) other operating revenues, (indirectly related to entity's main activity), to which the following are included: profits from the sale of non-financial fixed assets (fixed assets, assets under construction, intangible fixed assets, investments in real estate and rights), assets (cash) received free of charge, including donated assets, as well as damages, reversed provisions, adjustments of the depreciation value for non-financial assets, income from social activities, income from the rent or lease of fixed assets and investments in real estate and rights; revenues from extraordinary events since 2016;
- 4) financial revenues, i.e., revenues from financial operations conducted by an entity: amounts due in respect of dividends and share in profits, interest on loans granted, interest on time deposits, default interest, profits from the

kę, zysk ze zbycia inwestycji, zmniejszenia odpisów aktualizacyjnych wartości inwestycji wobec całkowitego lub częściowego ustania przyczyn powodujących trwałą utratę ich wartości, nadwyżkę dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi.

3. Koszty uzyskania przychodów z całości działalności obejmują:

- 1) koszt własny sprzedanych produktów (wrobów i usług), tj. koszty ogółem pomniejszone o koszt wytworzenia świadczeń na własne potrzeby jednostki i skorygowane o zmianę stanu produktów;
- 2) wartość sprzedanych towarów i materiałów według cen zakupu (nabycia);
- 3) pozostałe koszty operacyjne (związane pośrednio z działalnością podmiotu), do których zalicza się: stratę ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych, tj. nadwyżkę wartości sprzedanych składników majątku trwałego nad przychodami z ich sprzedaży, amortyzację oddanych w dzierżawę lub najem środków trwałych i środków trwałych w budowie, nieplanowane odpisy amortyzacyjne (odpisy z tytułu trwałej utraty wartości), poniesione kary, grzywny, odszkodowania, odpisane w części lub w całości wierzytelności w związku z postępowaniem upadłościowym, układowym i naprawczym, utworzone rezerwy na pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania (straty z transakcji gospodarczych w toku), odpisy aktualizujące wartość aktywów niefinansowych, koszty utrzymania obiektów działalności socjalnej, darowizny lub nieodpłatnie przekazane aktywa trwałe, straty związane ze zdarzeniami losowymi od 2016 r.;
- 4) koszty finansowe, na które składają się w szczególności: odsetki od zaciągniętych kredytów i pożyczek, odsetki i dyskonto od wyemitowanych przez jednostkę obligacji, odsetki za zwłokę, strata ze zbycia inwestycji, odpisy z tytułu aktualizacji wartości inwestycji, nadwyżka ujemnych różnic kursowych nad dodatnimi.

4. Przychody i koszty uzyskania przychodów ze sprzedaży: produktów, towarów i materiałów wpływające na wynik finansowy ustala się w wartości wyrażonej w rzeczywistych cenach sprzedaży z uwzględnieniem opustów, rabatów i bonifikat, bez podatku od towarów i usług (VAT).

5. Wynik finansowy na działalności gospodarczej jest to suma wyniku finansowego na sprzedaży produktów, towarów i materiałów, wyniku na pozostałej działalności operacyjnej oraz wyniku na operacjach finansowych.

sale of investments, reduction of depreciation write-offs relating to investments due to the fact that the reasons resulting in the permanent loss of their value have ceased to exist (whether partially or totally), surplus of foreign exchange gains over losses.

3. Costs of obtaining revenues from total activity include:

- 1) the cost of products sold (goods and services), i.e., the total costs decreased by the costs of generating benefits for the needs of the entity and corrected by the change in product inventories;
- 2) the value of goods and materials sold according to procurement (purchase) prices;
- 3) other operating costs (indirectly related to the entity's main activity), loss on disposal of non-financial fixed assets, i.e., surplus of the value of sold fixed assets over the revenues from their sale depreciation of leased or rented fixed assets and assets under construction, unplanned write-offs (write-offs by virtue of a permanent loss of value), penalties, fines, indemnities paid, partially or fully written off liabilities related to bankruptcy, composition, restructuring proceedings, reserves made for future certain liabilities or liabilities, which are likely to occur (loss on current business transaction in), write-offs updating the value of non-financial assets, costs of maintaining premises required for social activity, donations or fixed assets received free of charge, from extraordinary events since 2016;
- 4) financial costs, in particular, interest from contracted credits and loans, interest and discount on bonds issued by the entity, default interest, loss on the sale of investments, write-offs updating the value of investment the surplus of foreign exchange losses over gains.

4. Revenues and costs of obtaining revenues from the sale of: products, goods and materials which have an influence on the financial result are expressed in actual sales prices taking into account discounts, rebates and reductions, excluding the value added tax (VAT).

5. The financial result on economic activity is the sum of the financial result from the sale of products, goods and materials, the result on other operating activity as well as the result on financial operations.

6. Wynik zdarzeń nadzwyczajnych do 2015 r. (zyski i straty nadzwyczajne) to skutki finansowe zdarzeń powstających niepowtarzalnie, poza zwykłą działalnością jednostki i niezwiązanych z ogólnym ryzykiem jej prowadzenia, a w szczególności spowodowanych zdarzeniami losowymi.

Od 2016 r. wszelkie skutki zdarzeń, które dotychczas wpływały na zyski i straty nadzwyczajne, są zaliczane odpowiednio do pozostałych przychodów operacyjnych i pozostałych kosztów operacyjnych.

7. Wynik finansowy brutto (zysk lub strata) jest to wynik finansowy na działalności gospodarczej, do 2015 r. korygowany o wynik zdarzeń nadzwyczajnych.

8. Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto obejmują podatek dochodowy od osób prawnych i fizycznych.

9. Podatek dochodowy jest to podatek od osiągniętego zysku, który podmiot gospodarczy jest zobowiązany uiścić po uwzględnieniu przyznanego ulg. Obejmuje część bieżącą i część odroczoną:

- część bieżąca to podatek wykazany w deklaracji podatkowej za dany okres sprawozdawczy,
- część odroczona stanowi różnicę między stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego (w związku z przejściowymi różnicami między wynikiem finansowym brutto a podstawą opodatkowania, wynikającymi z odmienności momentu ujęcia przychodu i kosztu zgodnie z przepisami o rachunkowości a przepisami podatkowymi) na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

10. Wynik finansowy netto (zysk lub strata) otrzymujemy po pomniejszeniu wyniku finansowego brutto o obowiązkowe obciążenia.

11. Relacje ekonomiczne przedstawione w tabl. 4 obliczono następująco:

- 1) **wskaźnik poziomu kosztów** jako relację kosztów uzyskania przychodów z całokształtu działalności do przychodów z całokształtu działalności;
- 2) **wskaźnik rentowności obrotu:**
 - **brutto** jako relację wyniku finansowego brutto do przychodów z całokształtu działalności,
 - **netto** jako relację wyniku finansowego netto do przychodów z całokształtu działalności;
- 3) **wskaźnik płynności finansowej:**
 - **I stopnia** jako relację inwestycji krótkoter-

6. Results on extraordinary events until 2015 (extraordinary profits and losses) are the financial results of one-time events, outside the usual activity of an entity, and not connected with general risk of activity, and in particular, the result of coincidental events.

Since 2016 all economic effects of the events which previously affected the extraordinary profits and losses are classified as other operating revenues or other operating costs, respectively.

7. The gross financial result (profit or loss) is the financial result on economic activity, until 2015 corrected by result on extraordinary events.

8. Obligatory encumbrances of gross financial result include income tax on legal and natural persons.

9. Income tax is the tax on earned profit which an economic entity is obligated to pay after considering abatements granted. It includes the current part and the deferred part:

- the current part in the tax presented in the tax declarations for a given reporting period,
- the deferred part constitutes a difference between the state of provisions and assets, by virtue of deferred tax (because of the temporary differences between the gross financial result and the basis for taxation resulting from the different moments of the income and cost statement, in accordance with the tax and accounting regulations) at the end and the beginning of the reporting period.

10. The net financial result (profit or loss) is derived after decreasing the gross financial result by obligatory encumbrances.

11. The economic relations presented in table 4 were calculated as follows:

- 1) **cost level indicator** as the relation of costs of obtaining revenues from total activity to revenues from total activity;
- 2) **turnover profitability rate:**
 - **gross** as the relation of the gross financial result to revenues from total activity,
 - **net** as the relation of the net financial result to revenues from total activity;
- 3) **financial liquidity ratio of:**
 - **first degree** as the relation of short-term in-

minowych do zobowiązań krótkoterminowych bez funduszy specjalnych,

- **II stopnia** jako relację inwestycji krótkoterminowych i krótkoterminowych należności i roszczeń do zobowiązań krótkoterminowych bez funduszy specjalnych,
- **III stopnia** jako relację aktywów obrotowych (zapasów, krótkoterminowych należności i roszczeń, inwestycji krótkoterminowych oraz krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych czynnych) do zobowiązań krótkoterminowych bez funduszy specjalnych.

12. Aktywa obrotowe obejmują: zapasy, należności krótkoterminowe, inwestycje krótkoterminowe (środki pieniężne i krótkoterminowe papiery wartościowe) i krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe czynne.

Należności z tytułu dostaw i usług są zaliczane do należności krótkoterminowych (bez względu na okres wymagalności zapłaty).

13. Kapitały (fundusze) własne ujmują się w księgach rachunkowych z podziałem na ich rodzaje i według zasad określonych przepisami prawa, postanowieniami statutu lub umowy o utworzeniu jednostki. Obejmują one: kapitał (fundusz) podstawowy, kapitał (fundusz) zapasowy, kapitał z aktualizacji wyceny, pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe, niepodzielony (nierozliczony) wynik finansowy z lat ubiegłych, wynik finansowy netto roku obrotowego oraz odpisy z zysku netto w ciągu roku obrotowego.

Do 2015 r. obejmowały również należne wpłaty na kapitał podstawowy oraz udziały (akcje) własne. Kapitał (fundusz) podstawowy to, w zależności od formy prawnej podmiotu gospodarczego:

- w spółkach z ograniczoną odpowiedzialnością (z o.o.), akcyjnych, komandytowo-akcyjnych – kapitał zakładowy,
- w przedsiębiorstwach państwowych – fundusz założycielski,
- w spółdzielniach – fundusz udziałowy,
- w spółkach komandytowych, jawnych, cywilnych – kapitał właścicieli.

Kapitał (fundusz) podstawowy w spółkach akcyjnych, spółkach z o.o. i w spółdzielniach, ujęty w wysokości określonej w umowie (statucie) wpisanej w rejestrze handlowym, jest pomniejszony o zadeklarowane, lecz niewniesione wkłady kapitałowe.

14. Zobowiązania przedsiębiorstw (kapitały obce) obejmują wszystkie zobowiązania z wszelkich tytułów, w tym również z tytułu kredytów i pożyczek. Ogół zobowiązań przedsiębiorstw

vestments to short liabilities excluding special funds,

- **second degree** as the relation of short-term investments and short-term dues and claims to short-term liabilities excluding special funds,
- **third degree** as the relation of current assets (inventories, short-term dues and claims, short-term investments and short-term deferred expenditures) to short-term liabilities excluding special funds.

12. Current assets include: stocks, short-term dues, short-term investments (cash equivalents, short-term securities) and short-term inter-period settlements.

Dues from deliveries and services are included in short-term dues (irrespective of their due date).

13. Share equity (funds) is recorded in accounting ledgers according to type and according to the principles defined in legal regulations, statute resolutions or agreements regarding the establishment of the entity. They include: share capital (fund), supplementary capital (fund), reserve capital (fund) from revaluation, other reserve capital (fund), undistributed (unsettled) financial result from previous years, net financial result of the turnover year and write-offs from net profit for the turnover year.

Until 2015 it has also included share capital (fund) not paid up and entity's shares (stock). Share capital (fund) is, depending on the legal form of the economic entity:

- initial capital – in limited liability, joint stock, joint stock-limited companies,
- founders' capital – in state owned enterprises,
- participation fund – in cooperatives,
- owners' capital – in limited partnership, unlimited partnership and civil law partnership companies.

Core capital (fund) in joint stock companies and limited liability companies as well as in cooperatives, registered in the amount defined in the agreement (statute) recorded in the trade register, is decreased by the capital contribution declared but not transferred.

14. Liabilities of enterprises (outside capital) include all liabilities, including liabilities from credits and loans and are divided into: long-term liabilities – when their repayment period on the

dzieli się na zobowiązania: długoterminowe – gdy okres ich spłaty na dzień bilansowy jest dłuższy niż rok, krótkoterminowe – gdy okres ich spłaty na dzień bilansowy jest nie dłuższy niż rok.

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług są zaliczane do zobowiązań krótkoterminowych (bez względu na okres wymagalności zapłaty).

15. Dane dotyczące finansów przedsiębiorstw podano na podstawie rocznej sprawozdawczości finansowej (przed weryfikacją bilansu) łącznie z wynikami przedsiębiorstw, które zawiesiły działalność lub zostały zlikwidowane w ciągu roku.

balance day is longer than one year, and short-term liabilities – when their repayment period on the balance day is not longer than one year.

Liabilities from deliveries and services are included in short-term liabilities (irrespective of their due date).

15. Data concerning the finances of enterprises are presented on the basis of annual financial reports (before balance verification) together with the results of enterprises which suspended activities or were liquidated within the course of the year.

TABL. 1 (170). **PRZYCHODY, KOSZTY I WYNIK FINANSOWY PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG SEKTORÓW WŁASNOŚCI**
 REVENUES, COSTS AND FINANCIAL RESULTS OF ENTERPRISES BY OWNERSHIP SECTORS

WYSZCZEGÓLNIENIE	2010	2015	2017	2018	SPECIFICATION
	w mln zł		in million PLN		
Przychody z całokształtu działalności	108711,5	135103,1	144055,4	142527,2	Revenues from total activity
sektor publiczny	5492,9	3475,5	3737,2	5874,0	public sector
sektor prywatny	103218,6	131627,6	140318,2	136653,2	private sector
w tym:					of which:
Przychody netto ze sprzedaży produktów (wyrobów i usług)	40066,9	53103,8	55134,4	58235,1	Net sales revenues of products (goods and services)
Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	66502,1	79640,0	85898,0	81276,4	Net sales revenues of goods and materials
Przychody finansowe	785,9	776,6	1419,1	1195,7	Financial revenues
Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności	104350,5	129778,6	137229,9	135055,9	Costs of obtaining revenues from total activity
sektor publiczny	5132,9	3344,1	3510,1	5549,4	public sector
sektor prywatny	99217,6	126434,5	133719,8	129506,6	private sector
w tym:					of which:
Koszt własny sprzedanych produktów (wyrobów i usług)	50715,5	66122,1	68832,2	72397,1	Cost of products sold (goods and services)
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	51307,8	60637,9	65630,6	60113,0	Value of goods and materials sold
Koszty finansowe	1225,1	1320,0	1407,4	1302,0	Financial costs
Wynik finansowy brutto	4357,7	5406,9	6825,5	7471,3	Gross financial result
sektor publiczny	360,2	213,4	227,0	324,6	public sector
sektor prywatny	3997,5	5193,5	6598,5	7146,6	private sector
Zysk brutto	4976,9	7007,8	8045,8	8683,1	Gross profit
Strata brutto	619,2	1601,0	1220,3	1211,9	Gross loss
Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto	793,9^a	888,0	1371,5	1319,9	Obligatory encumbrances of gross financial result
sektor publiczny	78,1	29,6	38,8	47,5	public sector
sektor prywatny	715,7	858,4	1332,7	1272,4	private sector
Wynik finansowy netto	3563,9	4518,9	5454,0	6151,4	Net financial result
sektor publiczny	282,0	183,8	188,3	277,2	public sector
sektor prywatny	3281,8	4335,1	5265,7	5874,2	private sector
Zysk netto	4186,2	6026,0	6915,6	7356,2	Net profit
Strata netto	622,4	1507,1	1461,6	1204,8	Net loss

a Obejmują tylko podatek dochodowy.
 a Include only income tax.

TABL. 2 (171). **PRZYCHODY, KOSZTY I WYNIK FINANSOWY PRZEDSIĘBIORSTW WEDŁUG WYBRANYCH SEKCJI**
REVENUES, COSTS AND FINANCIAL RESULTS OF ENTERPRISES BY SELECTED SECTIONS

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Przychody z całokształtu działalności Revenues from total activity	Koszty uzyskania przychodów z całokształtu działalności Costs of obtaining revenues from total activity	Wynik finan- sowy brutto Gross finan- cial result	Obowiązkowe obciążenia wyniku finansowego brutto Obligatory encumbran- ces of gross financial result	Wynik finan- sowy netto Net financial result
		w mln zł in million PLN				
OGÓŁEM	2010	108711,5	104350,5	4357,7	793,9 ^a	3563,9
TOTAL	2015	135103,1	129778,6	5406,9	888,0	4518,9
	2017	144055,4	137229,9	6825,5	1371,5	5454,0
	2018	142527,2	135055,9	7471,3	1319,9	6151,4
w tym: of which:						
Przemysł		38111,9	34904,7	3207,1	626,1	2581,0
Industry						
w tym: of which:						
przetwórstwo przemysłowe		21522,5	20016,8	1505,7	248,1	1257,6
manufacturing						
Budownictwo		9921,9	9151,8	770,1	99,1	671,0
Construction						
Handel; naprawa pojazdów samocho- dowych ^Δ		71120,5	68859,3	2261,2	405,3	1855,9
Trade; repair of motor vehicles ^Δ						
Transport i gospodarka magazynowa . Transportation and storage		2579,9	2478,6	101,3	-0,3	101,6
Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ		1351,9	1233,0	118,9	12,0	106,9
Accommodation and catering ^Δ						
Informacja i komunikacja		6173,8	5881,5	292,4	47,4	245,0
Information and communication						
Działalność finansowa i ubezpiecze- niowa		863,3	829,9	33,4	-0,5	33,9
Financial and insurance activities						
Obsługa rynku nieruchomości ^Δ		1016,7	946,6	70,1	13,5	56,6
Real estate activities						
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna		5962,8	5582,6	380,2	63,3	316,9
Professional, scientific and technical activities						
Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ		2542,7	2459,9	82,8	18,3	64,6
Administrative and support service activities						
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna . Human health and social work activities		2237,9	2113,3	124,6	30,0	94,6

a Obejmują tylko podatek dochodowy.
a Include only income tax.

TABL. 4 (173). **RELACJE EKONOMICZNE W PRZEDSIĘBIORSTWACH**
ECONOMIC RELATIONS IN ENTERPRISES

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Wskaźnik poziomu kosztów Cost level indicator	Wskaźnik rentowności obrotu Turnover profitability rate		Wskaźnik płynności finansowej Financial liquidity ratio of the			
		brutto gross	netto net	I stopnia first degree	II stopnia second degree	III stopnia third degree	
		w %		in %			
OGÓŁEM	2010	96,0	4,0	3,3	34,8	96,4	137,1
TOTAL	2015	96,1	4,0	3,3	37,5	98,4	136,9
	2017	95,3	4,7	3,8	44,3	104,2	141,5
	2018	94,8	5,2	4,3	44,6	103,2	141,6
sektor publiczny		94,5	5,5	4,7	63,4	118,5	160,3
public sector							
sektor prywatny		94,8	5,2	4,3	43,7	102,5	140,7
private sector							
w tym: of which:							
Przemysł		91,6	8,4	6,8	37,4	110,0	137,7
Industry							
w tym: of which:							
przetwórstwo przemysłowe		93,0	7,0	5,8	30,4	93,3	132,3
manufacturing							
Budownictwo		92,2	7,8	6,8	57,2	132,9	202,2
Construction							
Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ		96,8	3,2	2,6	37,0	71,3	114,4
Trade; repair of motor vehicles ^Δ							
Transport i gospodarka magazynowa		96,1	3,9	3,9	45,7	142,1	152,2
Transportation and storage							
Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ		91,2	8,8	7,9	83,8	139,1	155,9
Accommodation and catering ^Δ							
Informacja i komunikacja		95,3	4,7	4,0	53,7	183,9	222,4
Information and communication							
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa		96,1	3,9	3,9	67,7	118,2	120,3
Financial and insurance activities							
Obsługa rynku nieruchomości ^Δ		93,1	6,9	5,6	119,2	150,1	206,2
Real estate activities							
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna		93,6	6,4	5,3	112,1	225,6	250,4
Professional, scientific and technical activities							
Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ		96,7	3,3	2,5	45,7	155,8	169,5
Administrative and support service activities							
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna		94,4	5,6	4,2	46,9	130,4	146,9
Human health and social work activities							

TABL. 6 (175). **KAPITAŁY (FUNDUSZE) WŁASNE PRZEDSIĘBIORSTW**
Stan w dniu 31 grudnia
SHARE EQUITY (FUNDS) OF ENTERPRISES
As of 31st December

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Ogółem Total	W tym Of which			
			kapitał (fundusz) podstawowy core capital (fund)	kapitał (fundusz) zapasowy supple- mentary capital (fund)	niepodzie- lony (nierozli- czony) wynik finansowy z lat ubiegłych undistrib- uted (unsettled) financial result from previous years	wynik finansowy netto roku obrotowego net financial result of the turnover year
			w mln zł in million PLN			
OGÓŁEM	2010	35429,7	17604,8	13941,6	-827,6	3524,7
TOTAL	2015	51917,2	19620,9	27459,9	-3649,3	4509,2
	2017	58242,6	19001,8	32541,2	-4891,3	5544,3
	2018	56102,3	19466,6	30787,2	-5622,4	6163,6
sektor publiczny		6159,0	2964,1	2522,2	-33,6	277,2
public sector						
sektor prywatny		49943,3	16502,5	28265,0	-5588,8	5886,4
private sector						
w tym: of which:						
Przemysł		29044,3	5553,9	18216,8	-107,3	2581,2
Industry						
w tym: of which:						
przetwórstwo przemysłowe		10963,5	2763,3	4567,8	-76,2	1257,6
manufacturing						
Budownictwo		4523,0	1326,8	2032,6	178,8	706,1
Construction						
Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ		9491,9	7231,4	3936,2	-4292,2	1856,5
Trade; repair of motor vehicles ^Δ						
Transport i gospodarka magazynowa		883,3	301,0	545,4	-149,6	102,3
Transportation and storage						
Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ		736,0	409,8	121,9	-92,8	107,4
Accommodation and catering ^Δ						
Informacja i komunikacja		2382,9	580,7	1633,6	-158,8	209,8
Information and communication						
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa		858,3	593,9	454,6	-345,6	33,9
Financial and insurance activities						
Obsługa rynku nieruchomości ^Δ		2359,1	1385,2	770,4	-67,3	56,6
Real estate activities						
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna		3888,5	1182,6	1951,8	-218,1	315,8
Professional, scientific and technical activities						
Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ		521,4	218,6	272,4	-23,0	56,4
Administrative and support service activities						
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna		1131,5	449,2	694,9	-197,8	114,4
Human health and social work activities						

TABL. 7 (176). KAPITAŁ ZAKŁADOWY SPÓŁEK^a
 Stan w dniu 31 grudnia
SHARE CAPITAL OF COMPANIES^a
 As of 31st December

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION		Ogółem Total	W tym mienie Of which estate			
			Skarbu Państwa of the State Treasury	państwo- wych osób prawnych of state legal persons	krajowych osób fizycznych of do- mestic natural persons	osób zagranicz- nych of foreign persons
			w mln zł in million PLN			
OGÓŁEM	2010	15464,9	403,1	243,4	2513,1	7934,5
TOTAL	2015	17798,1	188,4	170,3	2848,7	9443,0
	2017	16907,0	171,3	59,0	1808,9	9333,7
	2018	17501,1	185,7	67,7	1941,8	8864,5
sektor publiczny		2593,3	179,5	66,3	0,5	13,1
public sector						
sektor prywatny		14907,8	6,2	1,3	1941,3	8851,5
private sector						
w tym: of which:						
Przemysł		5519,0	5,8	1,1	334,5	1785,7
Industry						
w tym: of which:						
przetwórstwo przemysłowe		2729,8	5,8	1,1	330,2	1671,7
manufacturing						
Budownictwo		1135,9	75,7	42,6	376,1	223,9
Construction						
Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ		7001,1	–	0,2	577,4	5962,6
Trade; repair of motor vehicles ^Δ						
Transport i gospodarka magazynowa		256,0	–	–	9,3	18,9
Transportation and storage						
Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ		264,7	–	–	101,5	5,9
Accommodation and catering ^Δ						
Informacja i komunikacja		580,7	2,8	–	37,2	236,1
Information and communication						
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa		593,4	–	–	41,1	40,0
Financial and insurance activities						
Obsługa rynku nieruchomości ^Δ		470,8	–	8,4	199,2	17,7
Real estate activities						
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna		782,6	21,9	15,2	182,4	380,6
Professional, scientific and technical activities						
Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ		217,1	–	–	50,1	153,7
Administrative and support service activities						
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna		448,5	–	–	13,3	39,5
Human health and social work activities						

a Dane dotyczą spółek prawa handlowego, spółek cywilnych i innych spółek powołanych odrębnymi przepisami oraz zagranicznych przedsiębiorstw drobnej wytwórczości i oddziałów przedsiębiorców zagranicznych.

a Data concern commercial companies, civil law partnerships and others companies established on the basis of separate rules as well as foreign small-scale enterprises and branches of foreign enterprises.

TABL. 8 (177). **ZOBOWIĄZANIA PRZEDSIĘBIORSTW**
Stan w dniu 31 grudnia
LIABILITIES OF ENTERPRISES
As of 31st December

WYSZCZEGÓLNIENIE SPECIFICATION	Ogółem Grand total	Długoterminowe Long-term		Krótkoterminowe Short-term			
		razem total	w tym kredyty i po- życzki of which credits and loans	razem total	w tym of which		
					kredyty i po- życzki credits and loans	zobo- wiąza- nia z tytułu dostaw i usług liabilities from deliver- ies and services	
w mln zł in million PLN							
OGÓŁEM	2010	30340,4	6940,3	3477,3	23400,1	3016,3	12348,5
TOTAL	2015	42425,5	14212,3	9129,6	28213,2	6395,4	13986,6
	2017	43209,7	12645,6	5315,6	30564,1	5771,2	14531,1
	2018	46295,8	13732,6	5488,1	32563,2	6710,5	15299,3
sektor publiczny		2326,3	941,4	744,0	1384,9	465,1	447,3
public sector							
sektor prywatny		43969,5	12791,2	4744,1	31178,3	6245,5	14852,0
private sector							
w tym: of which:							
Przemysł		16910,2	7559,7	1291,7	9350,5	1068,5	4290,1
Industry							
w tym: of which:							
przetwórstwo przemysłowe		9901,8	3703,4	785,2	6198,4	982,4	2677,1
manufacturing							
Budownictwo		3663,9	702,4	377,1	2961,5	501,0	1302,2
Construction							
Handel; naprawa pojazdów samochodowych ^Δ		16684,9	1584,8	657,2	15100,1	4241,5	7563,0
Trade; repair of motor vehicles ^Δ							
Transport i gospodarka magazynowa		963,5	447,2	217,9	516,3	70,9	271,8
Transportation and storage							
Zakwaterowanie i gastronomia ^Δ		706,1	476,5	459,6	229,6	72,1	95,6
Accommodation and catering ^Δ							
Informacja i komunikacja		1580,9	403,5	348,9	1177,4	160,1	610,7
Information and communication							
Działalność finansowa i ubezpieczeniowa		1180,2	708,5	613,5	471,7	146,7	186,9
Financial and insurance activities							
Obsługa rynku nieruchomości ^Δ		971,7	482,7	411,2	489,0	68,5	152,7
Real estate activities							
Działalność profesjonalna, naukowa i techniczna		2011,9	746,3	641,2	1265,6	185,2	441,1
Professional, scientific and technical activities							
Administrowanie i działalność wspierająca ^Δ		582,7	146,4	135,1	436,3	116,6	111,3
Administrative and support service activities							
Opieka zdrowotna i pomoc społeczna		813,0	403,2	318,8	409,8	49,1	206,7
Human health and social work activities							